

Terbit online pada laman web jurnal: http://ejournal.upbatam.ac.id/index.php/comasiejournal

Jurnal Comasie

ISSN (Online) 2715-6265



ANALISIS POLA PEMBELIAN KONSUMEN MENGGUNAKAN ALGORITMA ASSOCIATION RULES PADA AHASS

Handrik Gustapo¹, Anggia Dasa Putri²

¹Program Studi Teknik Informatika, Universitas Putera Batam ²Program Studi Teknik Informatika, Universitas Putera Batam *email*: pb210210022@upbatam.ac.id

ABSTRACT

Consumer purchasing pattern analysis is a strategic approach to understanding customer behavior and supporting data-driven decision-making. This research was conducted at AHHAS PT. Mitra Pinasthika Mustika Batam with the aim of identifying relationships between motorcycle service items that are frequently selected together by consumers. The method used is the Association Rules algorithm, specifically Apriori, with a quantitative approach applied to 4,026 transaction records from April to June 2025. The data were analyzed through preprocessing, one-hot encoding, and the application of the Apriori algorithm using parameters of minimum support of 5%, confidence of 30%, and lift > 1. The results showed 80 frequent itemsets and 38 valid association rules. The rule with the highest lift was Oil Chang}-Gear Set, indicating a strong correlation between the two services. Other patterns such as Spooring → Front Tire and Air Filter Balancing also showed significant associations. These findings can be utilized to design service bundling strategies, automatic recommendation systems, and optimize stock and workforce management. This study proves that the Apriori algorithm is effective in uncovering hidden patterns within transaction data, enhancing operational efficiency and service quality in the automotive sector.

Keywords: Apriori, Association Rules, Purchase Patterns, AHHAS

PENDAHULUAN

Pola pembelian konsumen merupakan krusial dalam pengambilan keputusan bisnis, terutama dalam hal pengelolaan persediaan, perancangan promosi, dan pengembangan strategi pemasaran. Di era persaingan yang semakin kompetitif, perusahaan dituntut untuk mampu memanfaatkan data historis secara maksimal menciptakan keunggulan kompetitif dan meningkatkan kepuasan pelanggan (Noviyanti & Juanita, 2024). Namun, volume dan kompleksitas data transaksi yang besar sering kali menjadi kendala dalam proses analisis manual, sehingga diperlukan pendekatan analitik yang sistematis dan efisien (Widodo et al., 2021).

PT. Mitra Pinasthika Mustika Batam, sebagai penyedia layanan *Astra Honda Authorized Service Station* (AHHAS), melayani ribuan konsumen setiap bulan melalui pembelian suku cadang, pelumas, serta layanan servis berkala maupun insidental. Meski data transaksi telah terkumpul dalam jumlah besar, pemanfaatannya masih terbatas pada



Jurnal Comasie

ISSN (Online) 2715-6265



aspek administratif. Padahal, informasi tersebut memiliki potensi besar dalam mengungkap keterkaitan antar item produk maupun layanan yang sering muncul bersama dalam satu transaksi.

Penerapan algoritma association khususnya algoritma rules. Apriori, menjadi salah satu solusi yang relevan dalam menganalisis pola pembelian konsumen. Algoritma ini banyak digunakan dalam market basket analysis untuk mengidentifikasi frequent itemsets serta menghasilkan aturan asosiasi berdasarkan nilai support dan confidence (Merliani et al., 2022, Vidiya & Testiana, 2023, Prasetya et al., 2022). Dengan algoritma ini. perusahaan dapat merancang strategi bundling produk. mengoptimalkan manajemen persediaan, serta meningkatkan efisiensi layanan secara data-driven.

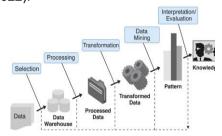
Penelitian ini difokuskan pada analisis pola pembelian suku cadang dan layanan servis di AHHAS PT. Mitra Pinasthika Mustika Batam. Metode yang digunakan adalah algoritma *Apriori* dengan implementasi menggunakan Python dan Weka. Penelitian ini bertujuan untuk mengidentifikasi kombinasi item yang sering muncul bersama dalam satu transaksi dan menyajikan hasil analisis tersebut sebagai dasar pengambilan keputusan yang lebih efektif di bidang manajemen stok

KAJIAN TEORI

2.1 Knowledge Discovery in Databases

Knowledge Discovery in Databases (KDD) adalah proses sistematis untuk menggali pengetahuan tersembunyi dari data besar melalui beberapa tahapan, yaitu: seleksi data, praproses, transformasi, data mining, dan evaluasi hasil (Anggrawan et al., 2021). Dalam penelitian ini, KDD digunakan sebagai

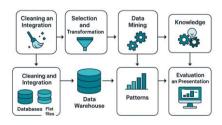
kerangka kerja untuk mengolah data transaksi konsumen, dengan fokus pada penerapan algoritma *Apriori* dalam tahap data mining guna menemukan pola keterkaitan antar item (Tarigan et al., 2022).



Gambar 1. Knowledge Discovery in Database (Sumber: Data Penelitian., 2025)

2.2 Data Mining

Data mining merupakan inti dari proses Knowledge Discovery Databases (KDD) yang bertujuan untuk menemukan pola atau hubungan tersembunyi dalam data berskala besar pendekatan melalui statistik algoritma analitik (Anggrawan et al., 2021). Dalam konteks bisnis, data mining membantu memahami perilaku konsumen dan menyusun strategi pemasaran yang lebih tepat sasaran (Ndoya & Putri, 2024).



Gambar 2. Tahapan *Data Mining* (Sumber: Data Penelitian, 2025)



Jurnal Comasie

ISSN (Online) 2715-6265



2.3 Algoritma Association Rules

Association rules adalah metode dalam data mining yang digunakan untuk menemukan hubungan antar item dalam kumpulan data, khususnya dalam analisis pola belanja konsumen atau market basket analysis (Merliani et al., 2022). Teknik ini menghasilkan aturan dalam bentuk implikasi "jika A maka B" untuk mengidentifikasi produk yang sering dibeli secara bersamaan.

2.4 Algoritma Apriori

Algoritma Apriori adalah metode populer dalam association rule mining untuk menemukan keterkaitan antar item dalam data transaksi. Tujuan utamanya adalah mengidentifikasi frequent itemsets kombinasi item yang sering muncul bersama dan membentuk aturan asosiasi berdasarkan ambang support dan confidence tertentu (Prasetya et al., 2021; Vidiya & Testiana, 2023).

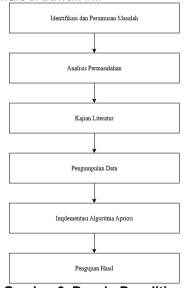
2.5 Pola Pembelian Konsumen

Pola pembelian konsumen mencerminkan kebiasaan sistematis dalam membeli produk, baik dilihat dari frekuensi, kombinasi barang yang dibeli bersamaan, maupun preferensi terhadap kategori produk tertentu. Analisis pola ini penting dalam dunia bisnis karena dapat memberikan wawasan strategis untuk mengelola stok, promosi, dan tata letak produk secara lebih efisien (Juliadi et al., 2024). Dengan pendekatan data mining seperti algoritma Association Rules, item yang sering muncul bersama dalam satu transaksi dapat diidentifikasi dirumuskan sebagai aturan asosiasi, seperti "iika membeli oli mesin, maka juga membeli busi" (Vidiya & Testiana, 2023).

Pada penelitian ini. peneliti menggunakan Google Colaboratory (Colab) vand merupakan platform pemrograman berbasis cloud dari Google yang memungkinkan pengguna menjalankan kode Python langsung dari browser tanpa konfigurasi lokal. Colab terintegrasi dengan pustaka populer seperti NumPy, pandas, dan scikit-learn, serta mendukung pemrosesan menggunakan GPU secara aratis. (Prasetya et al., 2021; Putra et al., 2023; Vidiya & Testiana, 2023

METODE PENELITIAN

Desain penelitian yang digunakan dalam penelitian ini digambarkan oleh flowchart di bawah ini.



Gambar 3. Desain Penelitian (Sumber: Data Penelitian, 2025)

Penelitian ini dimulai dengan identifikasi dan perumusan masalah untuk menguraikan isu utama terkait pemanfaatan data transaksi konsumen, dilanjutkan dengan analisis mendalam



Jurnal Comasie

ISSN (Online) 2715-6265



terhadap dampaknya pada proses bisnis AHHAS. Kajian literatur dilakukan guna memahami teori algoritma Association Rules, khususnya Apriori, sebagai dasar metodologi. Data dikumpulkan melalui observasi, wawancara, dan dokumentasi periode Mei-Juni transaksi Selanjutnya, data diolah menggunakan algoritma Apriori di Google Colaboratory dengan Python untuk menemukan frequent itemset dan asosiasi antar produk. Tahap akhir mencakup evaluasi hasil menggunakan metrik seperti support, confidence. dan *lift*. visualisasi untuk memastikan bahwa pola yang ditemukan relevan secara statistik dan bermakna.

3.1 Metode Pengumpulan Data

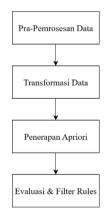
Data dalam penelitian ini diperoleh melalui dua metode, yaitu data sekunder berupa dataset transaksi pelanggan AHHAS PT. Mitra Pinasthika Mustika Batam periode Mei-Juni 2025. dan data primer melalui wawancara semiterstruktur dengan kepala benakel. mencakup informasi Dataset pembelian, layanan, waktu transaksi, serta pendapatan. Wawancara digunakan untuk melengkapi pemahaman terkait alur transaksi, layanan populer, dan strategi pengelolaan stok maupun promosi.

3.2 Populasi dan Sampel

Populasi dalam penelitian mencakup seluruh transaksi pembelian suku cadand dan lavanan servis kendaraan di **AHHAS** PT. Mitra Pinasthika Mustika Batam selama Mei hingga Juni 2025, dengan total sekitar 4.026 transaksi. Sampel diambil menggunakan teknik simple random sampling sebagai bagian dari probability sampling, di mana setiap transaksi memiliki peluang yang sama untuk terpilih. Penentuan jumlah sampel dilakukan dengan rumus Slovin menggunakan tingkat kesalahan 10%, sehingga diperoleh 98 transaksi sebagai sampel yang mewakili populasi, yang selanjutnya digunakan untuk analisis lebih lanjut.

3.3 Metode Perancangan

Penelitian ini menggunakan pendekatan data mining dengan algoritma Association Rules, khususnya metode Apriori, untuk mengidentifikasi keterkaitan antar item dalam data transaksi pelanggan AHHAS.



Gambar 4. Metode Perancangan (Sumber: Data Penelitian, 2025)

Proses perancangan meliputi empat tahap utama, yaitu pra-pemrosesan data, transformasi data, penerapan algoritma Apriori, dan pembentukan aturan asosiasi. Tahap pra-pemrosesan mencakup pembersihan data. standarisasi format item, serta tokenisasi transaksi agar sesuai dengan struktur vand dibutuhkan. Data vang diproses kemudian ditransformasikan menjadi format biner menggunakan TransactionEncoder, menghasilkan



Jurnal Comasie

ISSN (Online) 2715-6265



struktur boolean yang memungkinkan analisis kombinasi item. Selanjutnya, algoritma Apriori diialankan untuk mengidentifikasi frequent itemsets berdasarkan ambang minimum support sebesar 5%. Aturan asosiasi kemudian dibentuk menggunakan association_rules() dengan parameter confidence ≥ 30% dan lift > 1 untuk memastikan relevansi dan kekuatan hubungan antar item. Hasil dari metode ini digunakan sebagai dasar dalam menyusun strategi promosi dan pengelolaan stok produk di AHHAS.

HASIL DAN PEMBAHASAN

4.1 Hasil Pra-Pemrosesan Data

Dataset vana digunakan dalam penelitian ini berasal dari sistem transaksi AHHAS PT. Mitra Pinasthika Mustika Batam, mencakup 4.026 data selama Mei-Juni 2025. Untuk menjaga efisiensi komputasi sekaligus tetap mewakili populasi, diambil sampel acak menggunakan rumus Slovin dengan margin error 10%. Hasilnya, sebanyak 98 transaksi digunakan sebagai dasar untuk proses analisis lebih lanjut.

Gambar 5. Kode Bagian *Sampling* (Sumber: Data Penelitian, 2025)

Gambar 6. Luaran Kode Bagian *Sampling* (Sumber: Data Penelitian, 2025)

Berdasarkan Gambar 5 dan 6 di atas. dari total 4.026 transaksi yang tercatat sistem AHHAS. dalam dilakukan pengambilan sampel menggunakan rumus Slovin dengan tingkat kesalahan 10%, sehingga diperoleh 98 transaksi yang dianggap cukup representatif untuk dianalisis. Tabel hasil sampling memuat kolom penting seperti TransactionID. Tanggal JamTransaksi. JumlahKendaraan, serta Items yang berisi daftar layanan dan suku cadang yang dibeli pelanggan, seperti Kampas Rem, Ganti Oli, dan Servis CVT. Kolom pendapatan terbagi dalam kategori jasa, part, oli non-KPB, dan oli KPB, dengan TotalHarga mencerminkan keseluruhan transaksi dan Clockina mencatat estimasi durasi pengerjaan. Data ini selanjutnya digunakan pada tahap pra-pemrosesan dalam proses analisis pola pembelian.



Terbit online pada laman web jurnal: http://ejournal.upbatam.ac.id/index.php/comasiejournal

Jurnal Comasie

ISSN (Online) 2715-6265



```
import pandas as pd

# 1. Roca file hasil sampling (pastikan file ini sudah ada di file explorer Colab)

# 2. Recherad_ctv("data_sampled.ctv")

# 2. Peebersihan Otta: hapus adpilisat dan nilai kosong pada kolom penting

# d -d.drop_doplicates()

# 3. Standerisati format: rapikan penulisan di kolom Items

# def clean_items(text):

# Normalisasi: kapitalisasi, hapus spasi ekstra

items = [item.strip().titley) for item in str(text).split(",")]

return ", ".jsin(items)

# 1. Tokenisasi Tomatasi ubah menjadi lisi item

# ("Items") = df("Items").apply(clean_items)

# 3. Simpan hasil pra-pemerosean ke dalam file CSV dan fxcel

# ff.to_ctv("data_pra_proses.civ", index-false)

# 6. Libat hasil pra-pemerose.nim", index-false

# 6. Libat hasil pra-pemerose.nim | index-false | index-fals
```

Gambar 7. Kode Bagian Pra-Pemrosesan Data (Sumber: Data Penelitian, 2025)

		1 to 5 of 5 entries Either LJ W
index	Items	Itemi, ist
0	Kampas Rem, Servis Cvt	Kampas Rem, Servis Cvt
1	Kampas Rem, Filter Udara, Ganti Oli, Ganti Aki, Balancing, Servis Ringan	Kampas Rem, Filter Udara, Ganti Oli, Ganti Aki, Balancing, Servis Ringan
2	Kabel Gas, Filter Udara, Tune Up	Kabel Gas, Filter Udara, Tune Up
3	Lampu Belakang, Aki, Ganti Busi	Lampu Belakang Aki, Ganti Busi
	Vannag Dam Busi Lameu Balakana Dantai Lameu Danan Sanie Dinasa	Vannas Dam Busi I ampu Balakana Dantai I ampu Danan Sanis Dinoan

Gambar 8. Sampel Luaran Kode Pra-Pemrosesan Data (Sumber: Data Penelitian, 2025)

Hasil dari tahapan pra-pemrosesan mencakup penghapusan data duplikat dan penanganan nilai kosong pada kolom penting seperti *Items*, *Tanggal*, dan *TotalHarga* guna menjaga integritas data. Dilanjutkan dengan standarisasi penulisan pada kolom *Items* untuk menghindari inkonsistensi, serta tokenisasi transaksi yang mengubah string menjadi list item individual agar sesuai format masukan algoritma *Apriori*.

4.2 Hasil Transformasi Data

Setelah pra-pemrosesan, data ditransformasikan ke bentuk biner menggunakan TransactionEncoder dari pustaka mlxtend.preprocessing. Proses ini mengubah setiap transaksi berbentuk list item menjadi tabel boolean, yaitu baris merepresentasikan transaksi dan kolom menuniukkan item unik. Nilai menandakan item hadir dalam transaksi, sedangkan False menunjukkan

sebaliknya. Format ini diperlukan untuk mendukung proses analisis asosiasi menggunakan algoritma *Apriori* secara optimal.

opuma.	
# 1. Import pustaka import pandas as pd	
from mixtend.preprocessing import TransactionEncoder from google.colab import files	
# 2. Baca file hasil pra-pemrosesan	
<pre>df = pd.read_csv("data_pra_proses.csv")</pre>	
# 3. Ambil data transaksi (list of items per transaksi) transactions = df["ItemList"].apply(eval).tolist() # eval untuk mengu	shah string ke list
1	
# 4. Inisialisasi TransactionEncoder dan lakukan transformasi	
te = TransactionEncoder()	
te_ary = te.fit(transactions).transform(transactions)	
# 5. Konversi hasil transformasi ke DataFrame biner	
df_transformed = pd.DataFrame(te_ary, columns-te.columns_)	
# 6. Tampilkan hasil awal	
print("Contoh hasil transformasi:")	
<pre>print(df_transformed.head())</pre>	
# 7. Simpan hasil transformasi ke file CSV dan Excel	
<pre>df_transformed.to_csv("data_transformed.csv", index=False)</pre>	
df_transformed.to_excel("data_transformed.xlsx", index=False)	

Gambar 9. Kode Bagian Transformasi Data

(Sumber: Data Penelitian, 2025)

Contoh hasil transformasi:									
	Aki Ba	lancing Ba	n Belakang	Ban Depar	Busi	Cek Rem	Filter	Udara	\ .
0	False	False	False		False	False		False	
1	False	True	False	False	False	False		True	
2	False	False	False		False			True	
3	True	False	False		False	False		False	
4	False	False	False	False	True	False		False	
	Ganti Aki	Ganti Bar	Ganti Bus	i Ka	ımpas Rem	Lampu B	elakang	Λ.	
0	False				True	campa b	False	,	
1	True	False	False	е	True		False		
2	False	False	False	e	False		False		
3	False	False	True	e	False		True		
4	False	False	False	e	True		True		
	Lampu Dep	an Oli Mes	in Rantai	Servis C	rt Servi	s Lengkap	Servi	Ringa	n \
0	Fal	se Fal	se False	Tru	ie	False		Fals	e
1	Fal	se Fal	se False	Fals	e	False		Tru	e
2	Fal	se Fal	se False	Fal:	e	False		Fals	e
3	Fal		se False	Fals		False		Fals	
4	Tr	ue Fal	se True	Fals	ie	False		Tru	e
	Spooring Tune Up								
0	False	False							
1	False	False							
2	False	True							
3	False	False							
4	False	False							
[5 rows x 23 columns]									

Gambar 10. Sampel Data yang Telah Ditransformasi

(Sumber: Data Penelitian, 2025)

Berdasarkan Gambar di atas, menampilkan sebagian hasil transformasi yang menunjukkan lima transaksi pertama dan 23 kolom item unik yang teridentifikasi. Menggunakan format ini, data menjadi lebih mudah untuk dianalisis menggunakan algoritma apriori dalam proses pencarian frequent itemset dan pembentukan aturan asosiasi.



Terbit online pada laman web jurnal: http://ejournal.upbatam.ac.id/index.php/comasiejournal

Jurnal Comasie

ISSN (Online) 2715-6265



4.3 Hasil Frequnet Itemsets

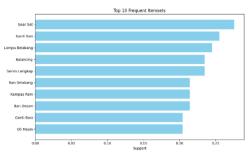
Setelah transformasi data ke format one-hot encoded berbasis boolean. algoritma Apriori diterapkan untuk mengidentifikasi frequent itemsets, yakni kombinasi item vang sering muncul bersama dalam transaksi. Dalam representasi ini. nilai *True* menandakan kehadiran suatu item dalam transaksi. Proses ini dilakukan menggunakan fungsi dari apriori pustaka mlxtend.frequent patterns, dengan ambang minimum support sebesar 0.05. Artinya, hanya kombinasi item yang muncul di minimal 5 dari 98 transaksi (5%) yang dipertimbangkan dalam analisis lebih lanjut.



Gambar 11 Kode Bagian *Frewuent Itemset*

(Sumber: Data Penelitian, 2025)

Frequent itemsets:				
	support	itemsets	length	
11	0.275510	(Gear Set)	1	
8	0.255102	(Ganti Ban)	1	
14	0.244898	(Lampu Belakang)	1	
1	0.234694	(Balancing)	1	
19	0.234694	(Servis Lengkap)	1	
2	0.214286	(Ban Belakang)	1	
13	0.214286	(Kampas Rem)	1	
3	0.214286	(Ban Depan)	1	
9	0.204082	(Ganti Busi)	1	
16	0.204082	(Oli Mesin)	1	



Gambar 12. Sampel Luaran Frequent
Itemsets

(Sumber: Data Penelitian, 2025)

Berdasarkan gambar di atas, diperoleh 10 frequent itemsets dengan nilai support tertinggi. Item Gear Set menunjukkan nilai tertinggi sebesar 0,2755 (27,55% dari total transaksi), diikuti oleh Ganti Ban (25,51%) dan Lampu Belakang (24,49%). Item lain seperti Balancing, Servis Lengkap, dan Ban Belakang juga memiliki tingkat kemunculan signifikan, masing-masing melebihi 20%.

Algoritma Apriori berhasil mengidentifikasi 80 kombinasi item dengan minimum support 0,05, mencakup item tunggal hingga gabungan yang sering muncul bersama dalam transaksi. Temuan ini menunjukkan pola pembelian berulang yang dapat dimanfaatkan untuk strategi paket layanan, promosi, dan perencanaan stok. Pola ini juga menjadi dasar pembentukan association rules selanjutnya.

4.4 Hasil Pembentukan Aturan Asosiasi

Setelah menghasilkan 80 kombinasi item (frequent itemsets) pada tahap sebelumnya, langkah selanjutnya adalah membentuk aturan asosiasi (association rules) menggunakan metode confidence dan lift. Aturan asosiasi ini berguna untuk mengidentifikasi hubungan antar item yang sering muncul bersama dalam satu



Jurnal Comasie

ISSN (Online) 2715-6265



transaksi, yang dapat dimanfaatkan untuk berbagai tujuan seperti rekomendasi produk, strategi promosi, atau penataan inventaris.

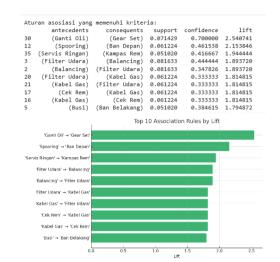
mironano.	
# 1. Import fungsi association_rules	
from mlxtend.frequent_patterns import association_rules	
# 2. Hitung aturan asosiasi dari frequent itemsets	
rules = association_rules(frequent_itemsets, metric="confidence", min_threshold=0.3)	
# 3. Filter aturan berdasarkan threshold support, confidence, dan lift	
rules_filtered = rules[
(rules['support'] >= 0.05) &	
(rules['confidence'] >= 0.3) &	
(rules['lift'] > 1.0)	
]-copy()	
# 4. Urutkan berdasarkan nilai lift tertinggi	
rules_filtered = rules_filtered.sort_values(by='lift', ascending=False)	
# 5. Tampilkan beberapa aturan teratas	
print("Aturan asosiasi yang memenuhi kriteria:")	
<pre>print(rules_filtered[['antecedents', 'consequents', 'support', 'confidence', 'lift']]</pre>	.head(10))
# 6. Simpan hasil ke file	
rules_filtered.to_csv("association_rules_filtered.csv", index=False)	
rules_filtered.to_excel("association_rules_filtered.xlsx", index=false)	

Gambar 13. Kode Bagian Pembentukan Aturan Asosiasi

(Sumber: Data Penelitian, 2025)

Tahap pembentukan aturan asosiasi dilakukan menggunakan fungsi association_rules dari pustaka mlxtend, dengan parameter minimum confidence sebesar 0,3, support minimal 0,05, serta filter lift > 1. Kombinasi parameter ini bertujuan untuk menghasilkan aturan yang signifikan secara statistik dan bermakna secara bisnis. Dari proses ini, diperoleh 38 aturan asosiasi yang memenuhi seluruh kriteria.

Gambar di bawah ini menampilkan 10 aturan asosiasi dengan nilai *lift* tertinggi, yang menunjukkan kekuatan hubungan antara kombinasi item dalam transaksi. Aturan dengan nilai *lift* tertinggi adalah *Ganti Oli* \rightarrow *Gear Set*, dengan *lift* mendekati 2,5, mengindikasikan bahwa pelanggan yang melakukan *Ganti Oli* memiliki kecenderungan kuat untuk juga melakukan penggantian *Gear Set*. Aturan lain seperti *Spooring* \rightarrow *Ban Depan* dan *Servis Ringan* \rightarrow *Kampas Rem* juga memperlihatkan korelasi yang erat.



Gambar 14. Top 10 Association Rules Berdasarkan Lift

(Sumber: Data Penelitian, 2025)

Berdasarkan Gambar 14, diperoleh sepuluh asosiasi aturan teratas berdasarkan nilai lift. vand merepresentasikan kekuatan hubungan antara kombinasi item dalam transaksi. Aturan dengan lift tertinggi adalah Ganti Oli → Gear Set, dengan nilai mendekati 2,5, menunjukkan bahwa kedua lavanan tersebut cenderung muncul bersamaan kali lebih sering dibandingkan kemunculan acak. Aturan lainnya seperti Spooring → Ban Depan dan Servis Ringan → Kampas Rem juga menunjukkan korelasi vang kuat.

Kemunculan berulang item seperti Filter Udara, Kabel Gas, dan Cek Rem aturan dalam berbagai memperkuat indikasi bahwa lavanan-lavanan tersebut sering dipilih bersamaan. Pola mencerminkan preferensi pelanggan yang konsisten dan berkaitan dengan kebutuhan teknis pemeliharaan Temuan kendaraan. berpotensi ini mendukung strategi perancangan



Jurnal Comasie

ISSN (Online) 2715-6265



bundling dan promosi layanan yang lebih terarah.

4.5 Pembahasan

Frequent itemsets merupakan kumpulan item yang sering muncul bersamaan dalam satu transaksi dan telah melewati ambang batas minimum support, yang dalam penelitian ini ditetapkan sebesar 5%. Berdasarkan hasil analisis, ditemukan sebanyak 80 kombinasi item yang memenuhi kriteria tersebut. Jumlah ini menunjukkan bahwa terdapat kecenderungan pembelian yang berulang dan konsisten dari pelanggan terhadap layanan dan komponen tertentu, khususnva yang terkait dengan pemeliharaan rutin kendaraan bermotor.

Visualisasi menunjukkan Gear Set memiliki support tertinggi (27,55%), diikuti Ganti Ban dan Lampu Belakana. dominan menandakan kebutuhan pelanggan. Lavanan lain seperti Balancing, Servis Lengkap, Kampas Rem, dan Oli Mesin juga sering muncul, mencerminkan pentingnya perawatan rutin. Seluruh association rules memiliki lift > 1, menunjukkan keterkaitan signifikan, seperti Ganti Oli → Gear Set (lift ≈ 2.5). Spooring → Ban Depan, dan Servis Ringan \rightarrow Kampas Rem. Secara manajerial, pola ini dapat dimanfaatkan untuk strategi bundling layanan guna meningkatkan nilai transaksi dan kepuasan pelanggan.

SIMPULAN

Penelitian ini menunjukkan bahwa algoritma Apriori berhasil mengidentifikasi 80 pola pembelian konsumen di AHHAS PT. Mitra Pinasthika Mustika Batam dengan minimum support 5%, menghasilkan 38 aturan asosiasi yang

merepresentasikan keterkaitan antar layanan. Temuan ini memberikan gambaran pola perilaku pelanggan yang konsisten dan dapat dimanfaatkan untuk strategi layanan yang lebih efisien dan berbasis data.

Manajemen disarankan memanfaatkan hasil analisis ini untuk membuat paket layanan bundling dan sistem rekomendasi otomatis yang sesuai dengan kebiasaan pelanggan. Penelitian selanjutnya dapat dikembangkan dengan dataset yang lebih besar serta membandingkan dengan algoritma lain seperti FP-Growth untuk hasil yang lebih optimal.

DAFTAR PUSTAKA

Anggrawan, A., Mayadi, M., & Satria, C. (2021). Menentukan Akurasi Tata Letak dengan Barang Menggunakan Algoritma Apriori dan Algoritma FP-Growth. MATRIK: Jurnal Manajemen. Teknik Informatika Dan Rekayasa Komputer, 21(1), 125-138. https://doi.org/10.30812/matrik.v21i 1.1260

Juliadi, D., Irawan, B., Bahtiar, A., & Nurdiawan, O. (2024). Penerapan Algoritma Fp-Growt Dan Association Rules Pada Pola Pembelian Pizza Hut. JATI (Jurnal Mahasiswa Teknik Informatika), 3443-3448. https://doi.org/10.36040/jati.v7i6.82 17

Lewis, A., Zarlis, M., & Situmorang, Z. (2021). Penerapan Data Mining Menggunakan Task Market Basket Analysis Pada Transaksi Penjualan Barang di Ab Mart dengan Algoritma Apriori. *Jurnal Media Informatika Budidarma*, 5(2), 676. https://doi.org/10.30865/mib.v5i2.29 34



Jurnal Comasie

ISSN (Online) 2715-6265



- Merliani, N. N., Khoerida, N. I., Widiawati, N. T., Triana, L. A., & Subarkah, P. (2022). Penerapan Algoritma Apriori Pada Transaksi Penjualan Untuk Rekomendasi Menu Makanan Dan Minuman. *Jurnal Nasional Teknologi Dan Sistem Informasi*, 8(1), 9–16. https://doi.org/10.25077/teknosi.v8i 1.2022.9-16
- Ndoya, Y., & Putri, A. D. (2024). Analisis Tingkat Kepuasan Nasabah Dengan Pendekatan Fuzzy Logic Dalam Upaya Peningkatan Kualitas Pelayanan (Studi Kasus Cujk Batuaji). Prosiding Seminar Nasional Ilmu Sosial Dan Teknologi (SNISTEK), 6, 314–323.
- Noviyanti, A. E., & Juanita, S. (2024).
 Rekomendasi Paket Pakaian
 Berdasarkan Pola
 PenjualanMenggunakan Algoritma
 Apriori. *Jurnal SISFOTENIKA*,
 14(2), 129–139.
 https://stmikpontianak.org/ojs/index.
 php/sisfotenika
- Prasetya, T., Yanti, J. E., Purnamasari, A. I., Dikananda, A. R., & Nurdiawan, O. (2022). Analisis Data Transaksi Terhadap Pola Pembelian Konsumen Menggunakan Metode Algoritma Apriori. INFORMATICS FOR **EDUCATORS** AND PROFESSIONAL: Journal of Informatics. 6(1), 43. https://doi.org/10.51211/itbi.v6i1.16 88
- Raymond, Siregar, D. L., Putri, A. D., Indrawan, M. G., & Simanjuntak, J.

- (2023). Pengaruh Disiplin Kerja Dan Beban Kerja Terhadap Kinerja Karyawan Pada PT. Tanjung Mutiara Perkasa. *Jurnal Sistem Informasi & Manaiemen*. 129–133.
- Vidiya, E. C., & Testiana, G. (2023).
 Analisis Pola Pembelian di Lathansa Cafe & Ramen dengan Menggunakan Algoritma FP-Growth Berbantuan RapidMiner. *G-Tech: Jurnal Teknologi Terapan*, 7(3), 1118–1126.
 https://doi.org/10.33379/gtech.y7i3
 - https://doi.org/10.33379/gtech.v7i3. 2739
- Widodo, A. S., Rozi, A. F., Studi, P., Informasi, S., Informasi, F. T., & Buana, U. M. (2021). *Analisis Pola Pembelian Di " Kedai Bang Yhoga"* S". 14(1), 1–10.



Penulis pertama, Handrik Gustapo, merupakan mahasiswa Prodi Teknik Informatika Universitas Putera Batam



Penulis kedua, Ibu Anggia Dasa Putri, S.Kom., M.Kom, merupakan Dosen Prodi Teknik Informatika Universitas Putera Batam.